滙豐銀行屬於香港人的銀行,所以滙控(00005)的一舉一動都成全城熱話。

上周,滙控(00005)股東之一的中國平安(02318)提出匯控應分拆亞洲業務,連行政會議召集人葉劉淑儀也關注,她表示希望滙控總部設在香港。

匯控主席杜嘉祺和行政總

裁 祁耀年在非正式股東會上稱,集團總部位於倫敦,分拆將帶來重大風險。但市場上一般人認為匯控利潤大部分來自香港,因此理應分拆。

我們可以從杜嘉祺及祈耀年擔心的問題上逐一來看。 首先,他們認為分拆亞洲業務回港會破壞全球協同價值。其實分拆後,滙控仍作爲滙豐亞洲主要股東,雙方可 簽訂代理合作協議,繼續維持全球協同效應。

另外,他們誇大了「 跨境收入受負面影響」。滙控 暗示其 45 億美元的跨境批發銀行業務收入可能因分拆而

滙豐誇大分拆可能帶來的挑戰



受到負面影響,這其中包含大量亞洲內部的業務,不會受到分拆的影響。

第二,他們誇大了「造成現有客戶流失」。滙控的現有客戶,尤其是工商金融客戶(中小企業、中等規模上市公司),不一定因爲分拆而更換銀行,一是成本上, 工商金融服務的中小企業更換銀行可能面臨巨大的摩擦成本; 二是服務上,大多數其他銀行也是通過合作夥伴關系、代理銀行網絡提供全球服務。

第三,杜嘉祺及祈耀年表示分拆需要斥巨資爲滙豐亞

洲重建IT系統,可能需要3至5年時間,投入巨大。其實IT系統不需要重建。按香港監管規定,滙豐亞洲可根據服務協議繼續與滙控共享IT系統,逐步過渡到恒生銀行模式(恒生銀行通過一系列協議,使用滙豐控股的部分核心系統)。即使需要重新建設IT系統,其成本也能夠分幾年以上逐步折舊攤銷,不影響滙豐當期經營業績。

第四,杜嘉祺及祈耀年稱,爲滿足自 有資金和合格負債最低要求(MREL), 滙豐亞洲需要自行發債,成本高、歷時久、 難度大。事實上,滙控可以避免或大幅降 低額外資本成本。分拆後,滙豐亞洲須對

外發行自身 MREL 債務,這可通過直接發行新債,和/或從 滙豐控股轉移現有債務來實現。

如果滙豐亞洲直接發行 400 億美元 MREL 債務,可避免與現有 MREL 債權人重新談判,節省高額成本;滙豐控股此時也有 400 億美元 MREL 將在 2025 年到期,産生的增量財務成本將在 3 年內完全消化;如獲得監管過渡期豁免,滙豐亞洲甚至可以完全可避免因 MREL 産生的額外成本,而非滙豐聲稱的「數十億」。

本人持有以上股票。



近日港股經常出現「悶悶市」,市場消息成為主導市況的重要因素之一,尤其《路透》近日更多番引述市場消息,除了昨天提及的騰訊(00700)擬沽美團(03690)的疑雲外,還有是引述消息指內地金融監管部門推出新措施以緩解發展商流動性。由國有增信機構中債信用增進公司對民營房企發債開展效力更強的「全額不可撤銷擔保」。部份債券的發行,有望在本月底中期業績發布截止日前完成。

報道引述消息人士指出,內地監管部門近期指示中債信用增進對房企將 要發行的中期票據,開展「全額無條件不可撤銷連帶責任擔保」,相關公司包 括龍湖(00960)及旭輝(00884)等多家民企。消息指有關措施對房企特 別是民企債券的直接進行擔保,對房企發債的增信效果將較之前的「發債+信 用風險緩釋憑證」模式佳。

國有增信機構的舉措,算是對症下藥。然而,筆者也想起當年美國次按 危機時,也有增信機構為企業進行 credit enhancement,以撐住樓價及相關 結構性投資工具。

不過,最後因樓價下跌,令到多項結構性投資工具出現違約,最終導至 雷曼兄弟破產及引發「金融海嘯」。但願 history will not repeat itself, and this time is different 吧!





港鐵促進南區發展 帶旺富麗敦海洋公園酒店

香港地產股方面,隨著港島南線通車及政府建議推行「躍動港島南」計劃, 把南區打造成充滿活力、魄力、勁力,適合工作、居住、創意和消閒玩樂的地區, 重點項目包括制訂海洋公園重生方案、提升區內設施等。該計劃包括八個重點項 目,其中包括利用該區近海優勢,以海洋公園為核心,開拓連接其他地區和島嶼 的海上旅遊路線,並研究擴大香港仔避風塘範圍和增加船隻停泊區,在沿岸提供 更多登岸設施。

近日,海洋公園的酒店項目富麗敦海洋公園酒店已經軟開幕,筆者有幸到當地一遊,並將美景拍攝到短視頻中(https://youtube.com/shorts/GgzbnZgCCrE?feature=share)。由於酒店與海洋公園只相隔十數分鐘的步程,故吸引不少家庭客租用或 staycation。由於酒店每間房間都可享有海景,據聞出租率甚高,房間難求!

由於九運將會有利南方,相信港島南的發展也將會應運而起,料海洋公園及相關酒店項目也會受惠。港鐵(00066)是促進南區加速發展的功臣之一,看好者可留意價外 call 21366,實際槓桿 12.482 倍,行使價 45.45 元,到期日 2022 年 11 月 30 日。

筆者為香港證監會持牌人士,不持有上述股份。



獲恒地資源支持 香港小輪前景佳



香港小輪(集團) (00050) 歷 史悠久,目前業務主要包括物業發展及 投資、渡輪、船廠及相關業務,最新新 增醫學美容業務,宣布創立輕醫美品牌 AMOUR,投資約4,000萬元於尖沙咀 開設的首間輕醫美中心日前開幕。集團 本身的地產業務產生大量現金,投資於 市場廣闊、利潤率高的醫學美容市場可

帶動增長動力,加上有大股東恒基兆業地產(00012)的 豐富客戶資源,而且,明年將派特別股息,前景不錯。

香港小輪集團明年踏入一百周年,在百年間集團已 由過去單一從事小輪業務,發展成為一個綜合性企業。去 年,集團營業額升17.3%至2.44億元,主要由於年內船 廠收益增加所致; 純利增 3.4 倍至 1.18 億元, 主因重估 收益 7,600 萬元。於去年底,集團持有現金及銀行結餘 達 16.8 億元, 有充裕現金發展其他業務。

AMOUR 開拓醫美市場

根據 Precedence Research 數據顯示,2021年 全球醫美市場中的抗衰減齡市場規模為604.2億美元,預 估 2030 年將達 1,196 億美元,2022 至 2030 年間年複 合增長率為 7.9%, 可見市場之大及增長不俗。AMOUR 輕醫美中心的創立,不單只是香港小輪拓展醫學美容業務 的第一步,更是集團作爲綜合性企業重要的里程碑。

集團將策略性地規劃 AMOUR 輕醫美品牌及醫療及 醫美業務在大灣區的發展藍圖,把握大灣區對優質可靠醫 療服務的需求及龐大市場機遇,吸引大灣區市民來港消 費,並計劃落戶大灣區主要消費城市發展醫療業務。而作 為恒基兆業地產集團及恒地李氏家族持有的仁安醫院之相 關成員,AMOUR 將會獲系內企業加持,未來推出不同的

展望未來,集團佔50%的屯門帝御項目去年售出 1745 伙住宅單位,佔總數約 98%,已於今年1月取得 入伙紙,年內分批交付買家,交樓後物業銷售收益將會 獲得確認,成為今年業績保障;其他物業銷售將陸續提 供收益,並已宣布明年派發慶祝一百周年特別股息,值 得留意。

筆者未持有上述股票



· (左起) AMOUR 總經理梁偑璋及香港小輪集團總經理李嘉豪。



港股「尋龍記」

檢疫措施放寬, 市況活力重現。美食 節、動漫節及多個展覽 會等,均吸引大量人前 往。雖未致暴力消費, 卻已足以令悲觀狀況 喘定,重新上路重塑經

濟。提到展覽會,有關恐龍的題材,總有其捧場客。究其因,就是其集吸引外觀、科普 教育及娛樂於一身,贏盡大小朋友及家長等一大班粉絲。香港科學館,近期在香港賽馬 會獨家贊助下便舉辦了極具特色的恐龍展覽,其搜羅包括暴龍、三角龍等極具代表性的 物種化石骨架。加上應用獨特投影技術賦予身臨其境的互動體驗,以嶄新方式揭露科學 新知,瞭解人類與生物進化史。如此具魅力的布局,換來的當然是叫好叫座。同樣吸引 的主題樂園布局,其實在內地常州市亦有一個,而且更份屬國家 5A 級旅遊景區,名為 「中華恐龍園」。其更曾被美國諮詢機構 AECOM 聯合主題娛樂協會(TEA)發布的年

度博物館報告中,評為亞太地區其一旅客數量增速最 快的主題公園

恐龍園有如此地位,全因其擁有展示中國系列恐龍

化石最為集中的專題博物館同時,也運用到高科技影像布局,將恐龍生物演變史展示出嶄新 的觀感,令一切極具娛樂性。如此具代表性及具客源的項目,富匯國際集團(01034)似乎 看中其價值,作為「東方侏羅紀」代表項目在內地民生消費市場的延伸發展潛力。公司管理 層在8月初與包括中信旅遊集團董事等一行人到訪恐龍園,並與其運營負責機構恐龍園文化 旅遊集團的董事會成員瞭解園區的代表性主體建築項目,與及項目在科普、文旅等領域的發 展布局,研究雙方合作的可能。

富匯國際股權經歷易手多年後,已將文旅、影視及教育視為新的業務核心。恐龍園的品 牌及科普定位,在一站式旅遊渡假項目上,所兼容的教育及影視娛樂價值,在內地新形勢下針 對中產消費市場,可塑性高。且看公司能否借「尋龍記」,展現新動力,隨消費復甦踏上升途。

作者: 球叔

新客戶

筆者未持有上述股票。



全新註冊賞

180天納斯達克 + Arcabook串流報價 (價值5468) 線上投資課程體驗券 (價值5799)

線上開戶兼享

高達2股Apple (AAPL.U5)股票兑换券 (價值\$2,854)

轉舃再享

高達51,480獎賞,每隻股票享高達5780手續費回贈 再送高達1股默沙東(MRK.LIS)(價值5700)

專屬開戶









1

□ 100萬入資以上 8 送總價值 HKD 8500 HKD500超市券+

10張HKD800股票現金卡;





商湯首款AI機器人 拓智慧生活堪憧憬



商湯(00020)早前向市場推出其 首款家庭消費級人工智能(AI)產品「元 蘿蔔SenseRobot」AI下棋機器人,隨 即引來市場熱議。除因此產品是公司的 面向大眾的 AI 產品外,產品及 AI 技術應

用所帶來的無限延伸想像也成為焦點。

據了解,「元蘿蔔 SenseRobot」AI 下棋機器人已獲 中國象棋協會權威認證,並由奧運冠軍郭晶晶代言。透過結 合領先的 AI 視覺技術和工業級機械臂技術,商湯針對家庭 應用場景,全新打造了可以與用戶進行「面對面」象棋教學 和對弈的實體 AI 下棋機器人,並借助創新 AI 技術推動傳統 中國象棋文化的發展。

這款機器人,有望為商湯在多個「智慧生活」場景的 應用帶來更大的商機。一是廣泛的「智慧生活」場景,如家 庭教學、家庭遊戲等;二是在家庭場景的智慧醫療也大有可 為。對於市場而言,這款機器人帶來的不僅是一款家庭消費

級產品,其變革性的創新和 AI 科技應用,更開啟了數字經 濟下的「智慧生活」大門。

商湯表示,希望通過創新和領先的人工智能技術, 打造一個能夠真正『思考』和『行動』的機器人產品,讓 產業級 AI 技術走進千家萬戶,與孩子、長輩進行真實互 動;不僅能陪伴兒童的成長,也讓長輩輕鬆享受高科技, 消除數字鴻溝,用科技搭建情感的橋樑,為全家人帶來更 多樂趣。

「智慧生活」是商湯的四大業務板塊之一,憑藉行 業領先的人工智能能力,商湯一直致力提升終端使用者體 驗。在這個規模達萬億級的「智慧生活」市場中,「元蘿蔔 SenseRobot」AI 下棋機器人通過 AI 深度學習和自我訓練, 棋力水平達到大師級,無論初學者還是已經具備一定象棋水 平的玩家都能找到適合自己的對弈等級。用戶在體驗「執子 下棋」的真實感受之餘,還能鍛鍊思維、享受高水平對弈的 樂趣,同時提升文化素養。

因此,AI人工智能機器人的下一代,將能夠為市場帶 來廣濶的無限想像。

基於商湯原創的「AI 黑科技」,「元蘿蔔 SenseRobot」 AI 下棋機器人可以做到「手眼協同」,實現毫米級的操作精準 度,保證對弈過程運行順暢和落子準確。在這方面,商湯未來 亦大有可能為市場帶來家用的全方位家居護理機器人或家庭守 護機器人。

商湯的 AI 下棋機器人「元蘿蔔 SenseRobot」開啟的 不僅是 AI 人工智能入戶的元始時代,還有 AI 人工智能的生 活化場景應用實現。相信未來商在家庭消費級市場將陸續推 出新的 AI 產品,甚至連結到智慧城市、智能汽車等平台, 大家不妨拭目以待。

筆者未持有上述股票





